



tu ▶
préstamo

36
cuotas

Financiamiento para tus clientes
**Más oportunidades de venta
para tu negocio**



Propuesta Comercial

Tu Préstamo en 36 cuotas

Más oportunidades de venta para tu negocio

Ventajas comerciales

- ▶ Nuevas oportunidades de venta.
- ▶ Ampliar las posibilidades de compra de los clientes.
- ▶ Aumento de flujo de nuevos clientes.
- ▶ Publicidad en medios de comunicación. Su marca a nivel provincial.
- ▶ Comunicación permanente con nuestros asesores comerciales.
- ▶ Acreditación inmediata de fondos al comercio.

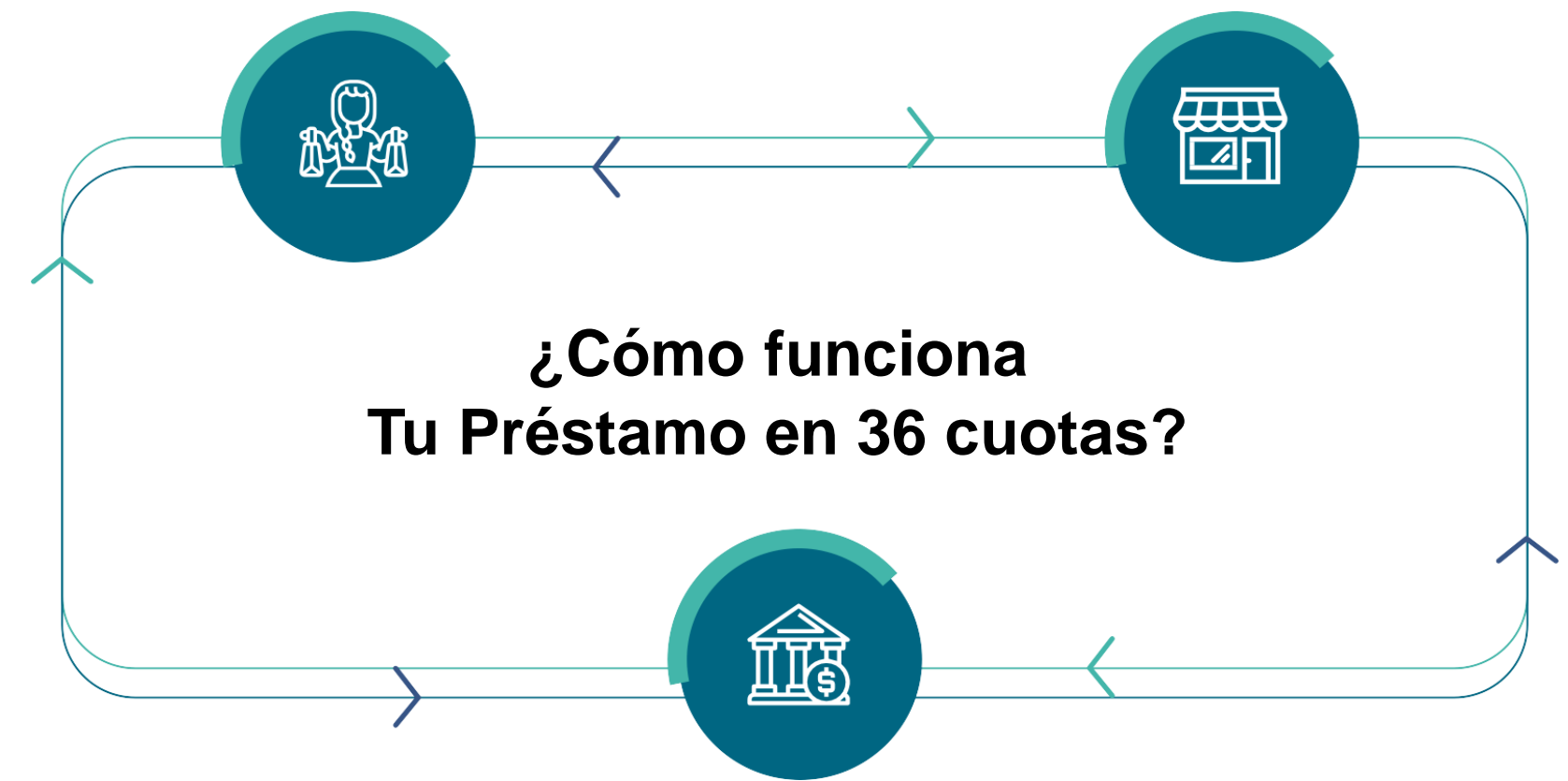
Destinatarios de la línea



Potenciales clientes

- ▶ Activos y Pasivos de Administración Pública Provincial
- ▶ Empleados de empresas privadas con convenio de pago de haberes.
- ▶ Profesionales adheridos a Asociaciones, Federaciones, Colegios y Consejos Profesionales.
- ▶ Jubilados y pensionados de ANSES.
- ▶ Sector privado: personal en relación de dependencia.

Características de la línea



El comercio registra la solicitud del cliente en la plataforma / formulario web del NBCH y la envía al sector de Banca Personal.



El Banco recibe la solicitud y analiza la situación crediticia del cliente.



El comercio y el cliente reciben la notificación del análisis de la solicitud ya sea aprobada o rechazada.



El cliente se acerca al Banco para el circuito de firmas del legajo.



El Banco acredita el préstamo al comercio directamente.

Por último el Comercio entrega el bien al cliente.

Características de la línea

Condiciones para el comercio



Plazo de acreditación: Inmediata



Comisión / Arancel: 3,00% + IVA



Documentación requerida: Solicitud de Adhesión – Acuerdo de Cooperación Comercial .

Condiciones para el cliente



Plazo: hasta 36 meses.



Destino: Compra de bienes en comercios adheridos.



Tasa de Interés: Variable.

Tasa Promedio Simple BADLAR Bancos Privados publicada por el Banco Central de la República Argentina del Mes de Referencia (Tasa BADLAR), con más mil doscientos (1.200) puntos básicos – 12 por ciento (12 %)

Características de la línea

Acceso a la operatoria:

1

El cliente elige el comercio adherido, se acerca al mismo y proporciona sus datos al vendedor, quien carga datos personales y proforma según monto y producto elegido en el formulario interactivo proporcionado por el Banco.

2

El vendedor envía el formulario de solicitud al NBCH y el sector Banca Personal analiza la situación crediticia del cliente.

3

Si el crédito es aprobado, en las condiciones solicitadas de monto y plazo se informa al Comercio y al cliente vía correo electrónico asociado a la solicitud para seguir con el trámite en el Banco.

4

El sector comercial del Banco genera el legajo para que el cliente firme el mismo, en la sucursal que se ha designado.

5

El Banco acredita la operación en la cuenta del comercio de manera inmediata y el comercio es notificado para entregar el producto al cliente.

Este es Tu
Banco.

